KASZA TAMÁS ÉS A KASZA TEAM

LEZÁRÁSI SPECIALISTA®

KÉPZÉSEI

személyes figyelem, iránymutatás, valós eredmények

+36 70 677 0881

www.kaszatamas.hu

ÜDVÖZLÜNK A CSODÁK BIRODALMÁBAN!

GYAKORLATI KÉPZÉSEK

A KASZA TEAM KÜLDETÉSE

Értékesítési kultúra kialakítása a Földön, hogy a gazdaság virágozzon és az emberek jól éljenek.

Nem csak az értékesítők, hanem mindenki, aki a termelésben részt vesz!

MAGÁNYSZEMÉLYEKNEK,
AKIK KI AKARNAK ÁLLNI MAGUKÉRT

ÉRTÉKESÍTŐKNEK,
AKIK TÖBBET AKARNAK KERESNI

VEZETŐKNEK,
AKIK NAGYOBB CSAPATOT AKARNAK, ÉS TÖBB BEVETELT

KASZA NAPOK

INSPIRÁCIÓ HÁROM HAVONTA

Ha még nem ismersz minket, de szeretsz olvasni, és hiszel az önfejlesztésben, akkor gyere el a következő Kasza napra, hogy megismerj minket, és nézd meg, hogy mi vagyunk-e neked a következő fejezete az életednek, vagy nem.

www.kaszanap.hu
penzugy@kaszatamas.hu
LURDY, BUDAPEST

A Kasza napok célja, hogy a következő 3 hónapra feltöltsön téged! Évi 4 Kasza nappal már el tudsz lenni! Mindig tanulsz újat, és 4 jó könyvet olvasol! Vagy többet!

MI TARTJUK EGÉSZ KÖZÉP-KELET-EURÓPA LEGRÉGEBBI ÉS LEGNAGYOBB LEZÁRÁSI KONFERENCIA SOROZATÁT 2008 SZEPTEMBER HARMADIKÁTÓL!

IDŐPONTOK: MÁRCIUS, JÚNIUS, SZEPTEMBER ÉS DECEMBER ELSŐ SZERDÁJA. MINDEN KASZA NAPHOZ EGY KÖNYVET IS ADUNK.

VELED EGYÜTT KIALAKÍTUNK EGY ÚJ ÉRTÉKESÍTŐI KULTÚRÁT, AHOL AZ ÉRTÉKESÍTÉS EGY MEGBECSÜLT SZAKMA LESZ, ÉS AZ ÜGYFELEK NAPJAIT EGY TALÁLKOZÓ MEGSZÉPÍTI, NEM PEDIG ELRONTJA.

EZ EGY SZAKMA.
NEM LEHET EGY NAP ALATT BELETANULNI. DE BELELÁTHATSZ EGY ÚJ KÖNYVEM REJTELMEIBE.

KASZA NAP

EGY VACSORA ÁRÁÉRT

2008-TÓL: TÖBB, MINT 70 KASZA NAP

BEVEZETŐ KÉPZÉSEINK ÚJAKNAK!

KASZA TAMÁS, LEZÁRÁSI SPECIALISTA

MOST TANULSZ ÉRTÉKESÍTENI? KEZDD ITT: KISAKADÉMIA

EMBERISMERET TRÉNING

Tárgyalástechnika tréning

A LEZÁRÁS 5 SZINTJE

3x2 NAP TRÉNING A KISAKADÉMIA

TÁRGYALÁSTECHNIKA

Tárgyalástechnika tréning

VEDD KEZEDBE A TÁRGYALÁS IRÁNYÍTÁSÁT!

Ennek a tréningnek az előadója Takács Dániel Lezárási specialista, nemzetközi előadó, best seller író, és Magyarország legjobb tréning értékesítője. Több mint 10.000 tárgyalás, és 500 millió forint után átvette Kasza Tamás által kidolgozott két napos Tárgyalástechnikai tréning tartását.

500

millió eladott szolgáltatás

Modern technikák

10.000+

tárgyalás

www.kaszatamas.hu

8+ ÉV

tanulás Kasza Tamással

TÁRGYALÁSTECHNIKA TRÉNING

2 napos képzés
10:00-17:00-ig
Bárki részt vehet

Cél: Egy tárgyalás teljes elméleti és gyakorlati irányításának megértése, és kivitelezése.
Kinek szól: Értékesítőknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek ügyfélkapcsolati vagy értékesítési beosztásban.
Elvárható eredmény:
A kommunikáció egy új szintre való emelése.
Értékesítési jártasság emelése.
Annak a képességnek az elsajátítása, hogy kifogásokat kezeljünk, lezárjunk, és a témán tartsuk a beszélgetést.
Tematika:
• A tárgyalás részei.
• A tárgyalás irányításának a részei.
• Az alku lebonyolítása.
Időtartama: 10:00 - 17:00 óráig mindkét nap, két egymás utáni napon.
Érkezés: 9:15 és 9:45 között mindkét nap
Távozás: 17:00 és 17:30 között mindkét nap

A LEZÁRÁS 5 SZINTJE

A LEZÁRÁS
5 SZINTJE

TANULD MEG A LEZÁRÁS MŰVÉSZETÉT!

Ennek a tréningnek az előadója Gelei-Tóth Gabriella, ember-casco szakértő és kiemelt vállalati tanácsadó, a Hivatásos Jótálló többszörös rádió megjelenéssekkel, és index.hu cikkekkel. A Főnökasszony című bestseller könyv szerzője. Lezárási specialista. Több mint 10.000 tárgyalás, és 500 millió forint után átvette Kasza Tamás által kidolgozott két napos A lezárás 5 szintje tréning tartását.

20+

millió saját képzésbe fektetve

Modern technikák

300+

szerződés

www.kaszatamas.hu

25+ ÉV

vezetői tapasztalat

A LEZÁRÁS 5 SZINTJE TRÉNING

2 napos képzés
10:00-17:00-ig
Bárki részt vehet

Cél: A lezárás teljes elméleti és gyakorlati rendszerének megértése és azonnali alkalmazása több csatornán (telefon, személyes, online).
Kinek szól: Értékesítőknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek, aki ügyféllel beszél, ajánlatot ad, és szeretne többet, gyorsabban és biztosabban lezárni.
Elvárható eredmény:
A kommunikáció és a lezárási jártasság egy új szintre emelése.
Saját, személyre szabott lezárási váz felépítése.
Magabiztos kifogáskezelés, fókuszban tartott beszélgetések, határozott zárások telefonon, személyesen és online.
Tematika:
• Mi a lezárás, mi az eladás és mi az értékesítés – és hol csúszik el a legtöbb ember.
• A két hamis adat, ami miatt nem adsz el eleget – és hogyan fordítsd át.
• Hogyan építs fel egy lezárást úgy, hogy „a tied” legyen.

A LEZÁRÁS 5 SZINTJE TRÉNING

2 napos képzés
10:00-17:00-ig
Bárki részt vehet

További tematika:

• Telefonos lezárás: a 9 pont, rövid forgatókönyv, gyakorlás.
• Személyes lezárás: érvelés 5 perc alatt + 3 kifogás-kezelési módszer.
• Online lezárás: chat-zárás, chat-kifogáskezelés, hírlevélírás a gyakorlatban.
• Weboldalak, landing page írása.

Időtartama: 10:00 - 17:00 óráig mindkét nap, két egymás utáni napon.

Érkezés: 9:15 és 9:45 között mindkét nap
Távozás: 17:00 és 17:30 között mindkét nap

EMBERISMERET TRÉNING

TANULD MEG FELISMERNI KIBEN BÍZHATSZ MEG!

Ennek a tréningnek az előadója Pati-Nagy Alexandra Lezárási specialista, média project vezető, az Alexandra Ingatlan tulajdonosa, és Kasza Tamás short videó készítője. Több mint 70.000.000 Ft-tal többet kerestünk az elmúlt két évben az előző évekhez képest, amióta Szandi készíti a videóinkat. Hat év tanulás után átvette Kasza Tamás által kidolgozott két napos Emberismeret tréning tartását.

2000+

hallgató

Modern technikák

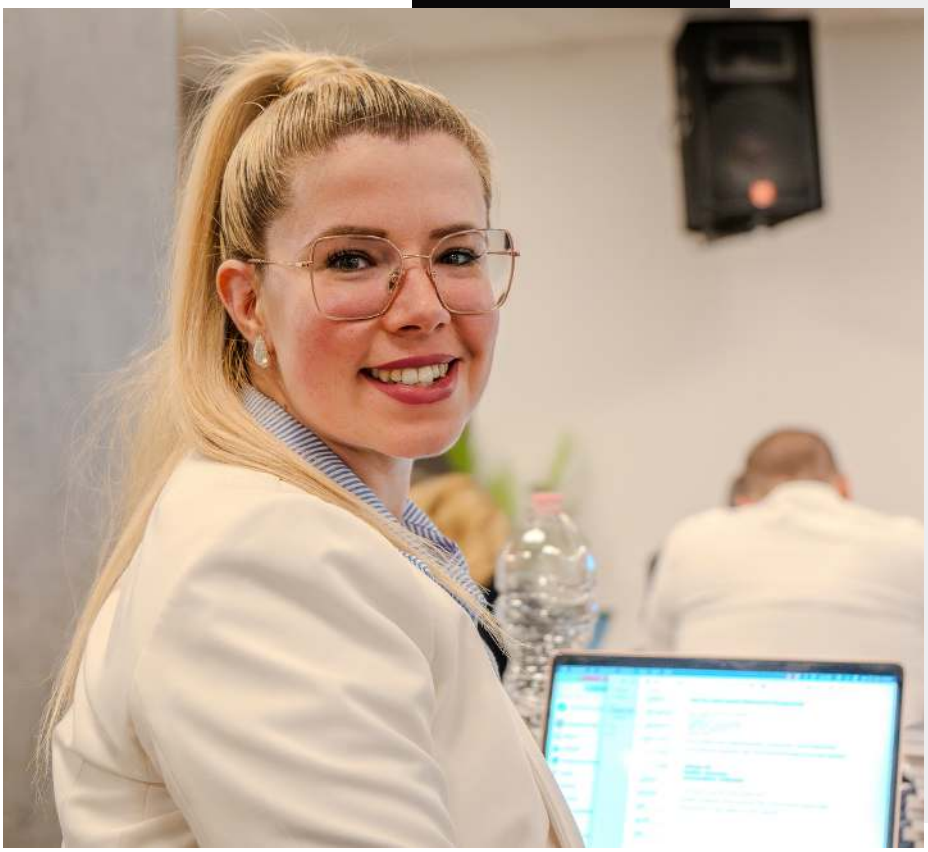
6+ ÉV

tárgyalás

www.kaszatamas.hu

70 M+

rövid videókkal



EMBERISMERET TRÉNING

2 napos képzés
10:00-17:00-ig
Bárki részt vehet

Cél: Az emberismeret segítségével hatékonyabb kommunikáció kialakítása partnerekkel, ügyfelekkel és munkatársakkal: gyorsabban megérteni, mit gondol, mit érez, mire van szüksége – és ehhez igazítani a tárgyalást.
Kinek szól: Értékesítőknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek, akinek a munkájában döntő az emberismeret és a kapcsolatok kezelése.
Elvárható eredmény:
Hatékonyabb vezetés és csapatirányítás: motivációk, erősségek-gyengeségek, csoportdinamika jobb értése.
Kevesebb felesleges konfliktus, több együttműködés.
Értékesítésben pontosabb igényfelmérés, jobb ajánlatadás, több üzleti lehetőség.

EMBERISMERET TRÉNING

2 napos képzés
10:00-17:00-ig
Bárki részt vehet

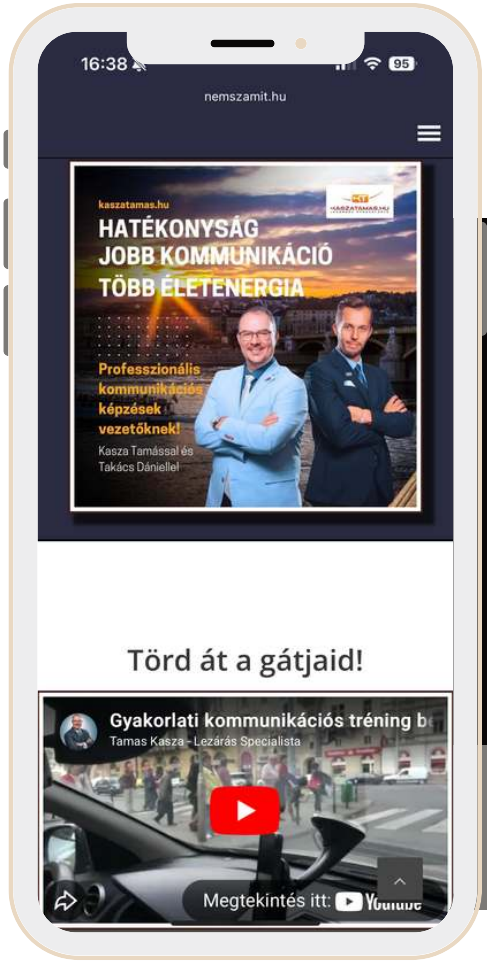
Tematika:
• A másik fél igényeinek, érzéseinek és gondolatainak gyorsabb felismerése.
• Kommunikáció igazítása emberre: hogyan „találd el” a megközelítést.
• Konfliktuskezelés: álláspont-megértés és feloldási irány kiválasztása.
• Vezetői emberismeret: motiválás személyre szabva, csapatdinamika kezelése.
• Értékesítésben emberismeret: szükségletek és motivációk feltárása, ajánlat finomhangolása.

Időtartama: 10:00 - 17:00 óráig mindkét nap, két egymás utáni napon.
Érkezés: 9:15 és 9:45 között mindkét nap
Távozás: 17:00 és 17:30 között mindkét nap

KOMMUNIKÁCIÓS TRÉNINGEK

Hatékonyság,
jobb kommunikáció,
több életenergia

Haladó kommunikációs képzések értékesítőknek, belső trénereknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek ügyfélkapcsolati vagy vezetői beosztásban.



Magyarország legsikeresebb kommunikációs tréningje 2001-től

2302+ FŐ

Gyere, töltödj fel életerővel!

TÖBB ÉLETERŐ

ÉRTÉKESÍTÉSI ÉS VEZETŐI KOMMUNIKÁCIÓS TRÉNING ELSŐ RÉSZ

Értékesítési és Vezetői Kommunikációs Képzés

TANULD MEG A LEZÁRÁS MŰVÉSZETÉT!

Ennek a tréningnek az előadója Kasza Tamás, Takács Dániel és Gelei-Tóth Gabriella Lezárási specialisták, nemzetközi előadók, és best seller írók. Ez a tréning az ELSŐ komoly VIP tréning, amin eldől, hogy velünk maradsz-e vagy elmenekülsz. Ez a trénig egy extrém sport. 6-7 év tapasztalatát sűríti bele 3 hosszú napba! Már attól sokan lemondják, hogy reggel 9-től este 22-ig tart, három nap. Ez azért így van, mert egy 6 napos tréninget sűrítettünk bele 3 napba, hogy ne kelljen egy hetet kivenned! Így az árszabása bár soknak tűnik, igazából a legolcsóbb kommunikációs tréninggé teszi!

1,8 MRD+
eladott szolgáltatás

Modern technikák

85.000+
hallgató

www.kaszatamas.hu

2.304+
Résztvevő

ÉRTÉKESÍTÉSI ÉS VEZETŐI KOMMUNIKÁCIÓS TRÉNING ELSŐ RÉSZ

3 napos képzés
09:00-22:00-ig
Elfogadás előzetes kérdőív alapján

Cél: Értékesítési kommunikáció fejlesztése. Mások irányításának teljes elméleti és gyakorlati megértése, és kivitelezése.

Kinek szól: Értékesítőknek, belső trénereknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek ügyfélkapcsolati vagy vezetői beosztásban.

Elvárható eredmény:
A kommunikáció egy új szintre való emelése. Saját belső gátak átlépése. Saját magunk legyőzésének megtapasztalása.

ÉRTÉKESÍTÉSI ÉS VEZETŐI KOMMUNIKÁCIÓS TRÉNING ELSŐ RÉSZ

3 napos képzés
09:00-22:00-ig
Elfogadás előzetes kérdőív alapján

Tematika:
1. A kommunikáció részei (23 gyakorlat)
2. A szándék és mások irányításának elemei
3. Egy csapat irányításának elemei.

Időbeosztás:
Három teljes nap egymás után 9:00 - 22:00

Időtartama: 9:00 - 22:00 óráig mindkét nap, két egymás utáni napon.
Érkezés: 8:15 és 8:45 között mindkét nap
Távozás: 22:00 és 22:15 között mindkét nap

KASZA TAMÁS A BAJNOKOK TRÉNERE

KEMÉNY TAMÁS ÉS PRINCZ NÓRA 10 ÉVIG VÁRTAK A VILÁGBAJNOKI CÍMRE, DE A KÉPZÉS UTÁN EGY ÉVEN BELÜL KETTŐ IS ÖSSZEJÖTT!

KASZA TAMÁS A BAJNOKOK TRÉNERE

RÓNAVÖLGYI ENDRE
ABSZOLÚT HARMADIK HELY

KASZA TAMÁS A BAJNOKOK TRÉNERE

Kasza Tamás, Lezárási specialista tréning rendszer

HONTI-MAJOROS CHIARA ÉS CARMEN STRANDRÖPLABDA, TÖBBSZÖRÖS ORSZÁGOS BAJNOKOK, CHIARA VILÁGBAJNOKI NEGYEDIK HELY!

LEZÁRÁS

Válassz minket mentornak!

5 éves **KÉPZÉS**

The Boss

Kasza Tamás

The Right Hand

Takács Dániel

www.kaszanap.hu
www.nemszamit.hu
www.lezarasispecialista.hu

ÜDVÖZLÜNK A CSODÁK BIRODALMÁBAN!

Kasza Team

Térüljön meg jobban a befektetett munka!

Az időhiányra nem egy jobb időbeosztás a megoldás, hanem egy új stratégia:

Meg kell növelned a hatékonyságodat, hogy gyorsabban el tudj intézni és lezárni üzleteket és tárgyalásokat, hogy több bevételt érj el!

A sikeres anyagi növekedést mindig megelőzi a személyes fejlődés!

Az életed minden területén változnod kell ahhoz, hogy lépést tarts a korral!

Gyere el és tudd meg, hogyan sikerült több száz VIP ügyfelünknek magasabb bevételt és nagyobb szabadságot elérni az életükben!

Kasza Tamás

The Boss

Kalmár Ibolya

The real Boss

Takács Dániel

Értékesítési vezető

Gelei-Tóth Gabriella

Tréner, értékesítő

Pati-Nagy Alexandra

Marketing, értékesítés,tréner

Wágner Petra

Ügyfélszolgálati vezető

Princz Nóra

Értékesítő

Lunczer Erika

Pénzügyi vezető

CSOMAGAJÁNLATOK:

CSOMAGAJÁNLATOKÉRT KERESS MINKET!

Konzultációk, konferenciákon előadói díj/megkezdett óra előre utalással: 300.000 Ft + áfa = 381.000 Ft + ha délelőtt van az előadás: szállás + utazási költség.

Sokan szeretnék, ha segítenék nekik, átnézni weboldalt, elmenni velük tárgyalásra, vagy csak hogy beszéljek velük, találkozzunk.
Erre sajnos nincs időm. Ha az ügyvédemmel beszélek fél órát telefonon, akkor azt leszámlázza, mert ő is ebből él.

Nem akarok 90-es telefont bevezetni. Aki VIP extrát vesz, annak egy évig a rendelkezésre állok, és segítek havi fél órát díjmentesen.

Egyébként csak napi díjért tudok rendelkezésre állni. Ez pedig hat megkezdett óra.

CSOMAGAJÁNLATOK:

CSOMAGAJÁNLATOKÉRT KERESS MINKET!

ELŐADÁSAINK ÉS KÉPZÉSEINK 2026

INGYENES ÉS OLCSÓ BEVEZETŐ KÉPZÉSEK	LEZÁRÁSI KÉPZÉSEK	KOMMUNIKÁCIÓS KÉPZÉSEK	VEZETŐI KÉPZÉSEK
Ingyenes online előadás	Emberismeret	Értékesítési és vezetői kommunikációs tréning	VIP Extra 1
Évtervező	A lezárás 5 szintje	A munka elvégeztetése	Lezárás ultra
Bőség, párkapcsolat, előző életek	Tárgyalástechnika	Etikai jelenlét	VIP Extra 2
A magyarság eredete	A fenti három csomagban Kisakadémia	A fenti három csomagban Kommunikációs akadémia	Cégtervező
Előző életek	VIP Extra 0	Prezentációs technikák	Vezetői siker
Időmenedzsment	2 napos ROM skála		10 napos Stabilitás program
Évente változó olcsó képzések			
Kasza nap			

A VILÁG ÉLVONALÁBAN!
www.kaszatamas.hu

VÁRUNK A KÖVETKEZŐ ÉLŐ TRÉNINGEN!

LEGYÉL GYÉMÁNT ÜGYFELÜNK!

Kasza Tamás, Lezárási specialista tréning rendszer

CSOMAG AJÁNLATOKÉRT KERESS MINKET!

VÁRUNK A KÖVETKEZŐ ÉLŐ TRÉNINGEN!

LEGYÉL GYÉMÁNT ÜGYFELÜNK!

Kasza Tamás, Lezárási specialista tréning rendszer

CSOMAG AJÁNLATOKÉRT KERESS MINKET!

KASZA TAMÁS

LEZÁRÁSI SPECIALISTA®

A Négy Évszak Training Kft. felnőttképzési nyilvántartási száma: B/2020/002044.

Képviselő: Kasza Tamás
Cégnév: Négy Évszak Training Kft.
Cím: 7054 Tengelic, Óvoda utca 9.
Email: ugyfelszolgalat@kaszatamas.hu
Nyilvántartva: Szekszárdi Törvényszék Cégbírósága
Cégjegyzékszám: 17-09-012577
Adószám: 14471328-2-17

+36 70 677 0881 www.kaszatamas.hu